

FICHA TÉCNICA DEL CURSO

Nombre del curso: Técnicas de negociación con proveedores

Duración: 10h

Modalidad: Online

Objetivo

- Aplicar técnicas de compra en la selección de proveedores y negociación de las condiciones de adquisición del surtido de productos de pequeños comercios.

Contenido

1. Acuerdos con proveedores: el contrato de suministro.
2. Técnicas de comunicación y negociación con proveedores.
3. Instrumentos de negociación con proveedores.
4. Centrales de compra.
5. Internet como herramienta de búsqueda de proveedores y canal de compra.