

ONA10156 Documentos y herramientas básicas en la compra-venta (15 horas)

Objetivos:

Aprender cuáles son los principales documentos relacionados con las operaciones de compra-venta.
Calcular un PVP y conocer los métodos que se emplean para la fijación de precios.
Conocer los principales elementos del contrato de compra-venta y sus características.
Habituar a utilizar un procesador de texto para elaborar la documentación comercial.
Redactar correctamente un documento comercial, tanto de venta como de cobro y pago.

Índice:

ÍNDICE DE CONTENIDOS

1.DOCUMENTOS PROPIOS DE LA COMPRAVENTA

1.1.El contrato de Compra-Venta

1.2.Documentos relacionados con el cobro y pago

2.NORMATIVA Y USOS HABITUALES EN LA ELABORACIÓN DE DOCUMENTACIÓN COMERCIAL

3.ORDEN DE PEDIDO. FACTURA. RECIBO

3.1.Orden de pedido

3.2.Factura

3.3.Recibo

4.CÁLCULO DEL PVP: MÁRGENES Y DESCUENTOS

4.1.Técnicas de fijación de precios

4.2.Cálculo del PVP

4.3.Descuentos

5.PROCESADORES DE TEXTOS APLICADOS A LA VENTA

6.UTILIZACIÓN DEL TPV

6.1.Software

6.2.Hardware

6.3.TPV Virtual